

## Welke financieringsvormen zijn er allemaal nog meer voor het mkb?

Gepubliceerd: 04-11-2015

In eerdere berichten zijn financieringsvormen als crowdfunding, micro-financiering (Qredits) en participatiemaatschappijen al toegelicht. Dit is echter nog lang niet alles. Welke mogelijkheden zijn er nog meer?

Het aanbod aan financieringsmogelijkheden voor het mkb is tegenwoordig zeer groot en divers en groeit nog steeds. Hieronder volgen een aantal van de mogelijkheden:

- **NEOS:** verstrekt leningen aan goedlopende bedrijven die naar (groei)financiering zoeken. Omvang lening is minimaal €250.000, looptijd t/m zeven jaar (waarvan maximaal een jaar aflossingsvrij).
- **NPEX:** Mkb-beurs waar bedrijven obligatieleningen of aandelen kunnen uitgeven waar particulieren voor kleine bedragen (bijvoorbeeld €500) in kunnen deelnemen. Voor financieringen van € 500.000 – €15.000.000.
- **FundiQ:** verstrekt achtergestelde leningen van €250.000 - €2.500.000, bijvoorbeeld als aanvulling op bancaire financiering. Voor bedrijven die willen groeien, innoveren of herkapitaliseren. Fundiq heeft tevens een kennisnetwerk voor mkb'ers (ervaren ondernemers en professionals).
- **MKB Impuls fonds:** verstrekt leningen van €250.000 – €1.000.000 aan bedrijven die niet terecht kunnen of willen bij banken of andere financiers. Het bedrijf moet minstens twee jaar bestaan, ten minste €600.000 omzet hebben en winstgevend zijn. Aanvragen worden ingediend via een accountant of adviseur.
- **Newomij:** financiering van commercieel vastgoed, bijvoorbeeld winkelpanden en bedrijfs- en kantoorpanden.
- **Delta Lloyd Mezzanine fund:** verstrekt achtergestelde leningen van €5.000.000 - €15.000.000 ten behoeve van groei, acquisities, herstel en buy-outs bij (familie) bedrijven.
- **Kredietunies:** coöperaties van ondernemers die elkaar geld uitlenen. Coaching is ook mogelijk. De unies zijn naar regio of naar branche opgezet.
- **ABC Finance:** verstrekt lease- en factoring oplossingen. Biedt ook debiteurenbeheer en incasso aan.
- **Informal investment platforms:** platforms waarbij investeerders en ondernemers bij elkaar komen, bijvoorbeeld de Rabo (Money Meets Ideas) en de ABN (Informal Investment Services) bieden dit aan.
- **Dutch Greentech Fund (Rabobank):** participeert als aandeelhouder in bedrijven die innovatieve en duurzame technologieën op de markt willen brengen.

Dit is slechts een selectie van de vele mogelijkheden. In het volgende bericht vertellen we meer over diverse overheidsregelingen- en subsidies. Meer weten over alternatieve financieringsoplossingen? Neem dan contact op met [Lorijn van Leersum](#) of [Jan den Oudsten](#) van Baker Tilly Berk Corporate Finance.

# Participatiemaatschappijen - wat kunnen deze voor u betekenen?

Gepubliceerd: 28-10-2015

Er wordt veel gezegd over private equity fondsen, minder bekend zijn de regionale ontwikkelingsmaatschappijen. Beiden zijn belangrijke investeerders in het mkb. Zijn deze partijen ook geschikt voor u?

Participatiemaatschappijen investeren (doorgaans) eigen vermogen in mkb-bedrijven, bijvoorbeeld om een opvolgingsprobleem op te lossen of voor groeikapitaal te zorgen. Er zijn twee belangrijke typen participatiemaatschappijen: regionale ontwikkelingsmaatschappijen en private equity fondsen.

## **Regionale ontwikkelingsmaatschappijen**

Nederland telt vijf regionale ontwikkelingsmaatschappijen, die in de meeste provincies actief zijn. Zij worden gefinancierd door de overheid en hebben als taak om werkgelegenheid en innovatie door het mkb te stimuleren. Het zijn actieve investeerders in het mkb en ze hebben inmiddels een lange lijst aan deelnemingen. Vaak verstrekken ze ook (achtergestelde) leningen naast, of in plaats van, een participatie. Men investeert niet alleen in jonge high-tech bedrijven, maar juist ook veel in gevestigde, 'degelijke' bedrijven.

## **Private Equity**

Bij Private Equity wordt er geen overheidsgeld, maar particulier kapitaal geïnvesteerd in het mkb. Nederland telt inmiddels tientallen fondsen, met een diverse focus qua omvang, levensfase (start-up of gevestigd) en branche (bijvoorbeeld Main Capital voor de IT branche). Deze fondsen hebben veel kapitaal en zijn vaak actief op zoek naar nieuwe bedrijven. Er is veel negatieve berichtgeving geweest over Private Equity (bijvoorbeeld over kinderopvangbedrijf Estro), maar dit betrof meestal grote, buitenlandse fondsen. De ervaringen van Baker Tilly Berk Corporate Finance met Nederlandse fondsen is over het algemeen positief: men investeert vanuit een oprechte interesse in het mkb en kan met kapitaal, kennis en netwerken ondernemingen verder helpen die een volgende stap willen maken of geen opvolger hebben. Ook bij private equity fondsen is er interesse in zowel start-ups als gevestigde bedrijven.

## **Overig**

Interessante niet-reguliere fondsen zijn bijvoorbeeld het [mkb Fonds](#) of het [MBO Groei fonds](#) van de Rabobank, beiden expliciet gericht op bedrijfsopvolging vraagstukken.

Meer weten over participatiemaatschappijen? Neem dan contact op met [Lorijn van Leersum](#) of [Jan den Oudsten](#) van Baker Tilly Berk Corporate Finance.

# Financieren – wat zijn tegenwoordig de bancaire mogelijkheden ?

Gepubliceerd: 21-10-2015

Het is een bekende ontwikkeling die ook naar voren komt in onder meer [de blog van Lorijn van Leersum](#), partner van Baker Tilly Berk Corporate Finance: banken kunnen, door bijvoorbeeld strengere kapitaaleisen, minder financiering verstrekken dan voorheen. Toch zijn er diverse mogelijkheden die banken kunnen inzetten als aanvulling op, of vervanging van een reguliere financiering:

- Garantiereregelingen. Hierbij staat de overheid garant voor een deel van de lening, waardoor banken sneller geneigd zijn een financiering toch te verstrekken als er een tekort is aan zekerheid. Zowel voor kleine als grote bedrijven zijn regelingen beschikbaar. Bijkomend voordeel is dat het tarief op de bancaire lening daalt doordat er meer zekerheid is voor de bank.
- Kortingsregelingen. De grote banken maken gebruik van de EIB of TLTRO regeling om korting te verlenen op de rente of afsluitprovisie van een financiering. De rentekorting kan oplopen tot 0,65% (bij de Rabobank), onder meer afhankelijk van de looptijd van een lening.
- Naast een regulier krediet of lening moeten ook lease en factoring (financiering van debiteuren of voorraad) niet worden vergeten. Deze financieringen worden vaak makkelijker en sneller verstrekt dan een 'normale' lening of krediet, en zorgen ervoor dat de 'financieringscapaciteit' bij de bank beter in stand blijft.
- Voor innovatieve en duurzame bedrijven zijn er bijvoorbeeld [de groei- en innovatielening van de ABN Amro](#) of [de Groene lening van de Rabobank](#).
- Ook zijn er achtergestelde oplossingen voor ondernemingen met onvoldoende vermogen, bijvoorbeeld [het Stimuleringskapitaal en Vermogensversterkinglening van de Rabobank](#).

Meer weten over financiering of oplossingen bij banken? Neem dan contact op met [Lorijn van Leersum](#) of [Jan den Oudsten](#) van Corporate Finance

## Qredits: financieren als de bank dit niet kan

Gepubliceerd: 07-10-2015

Onlangs heeft [Baker Tilly Berk Corporate Finance](#) kennis gemaakt met Qredits; de snelgroeiende organisatie voor microfinanciering. Qredits verstrekt financiering als de reguliere banken dit niet kunnen doen (een afwijzing van een 'gewone' bank is zelfs een voorwaarde). Qredits financiert met name starters, maar ook gevestigde mkb'ers. De financieringsgrens is recent verhoogd naar 250.000 euro. Een aantal belangrijke kenmerken:

- Qredits verstrekt alleen leningen en geen kredieten
- Looptijd 1-10 jaar, gemiddeld 4-6 jaar
- Rente tussen de 8,75-10,75%
- Ondernemer moet persoonlijk borg staan voor de lening
- Qredits biedt ook coaches aan voor het opstellen van een ondernemingsplan en verdere ondersteuning

Op de [website van Qredits](#) is meer informatie te vinden. Heeft u vragen over Qredits of over (alternatieve) financiering, neem dan contact op met [Jan den Oudsten](#) of [Lorijn van Leersum](#) van Corporate Finance.

## Crowdfunding: niet alleen geld, maar ook betrokkenheid

Gepubliceerd op: 15-10-2015

Uit uw netwerk kapitaal ophalen om een financiering rond te krijgen. Volgens [Tom Vroemen](#), managing director van CrowdAboutNow, begint de toekomst van startende ondernemers bij crowdfunding.

### Andere tijden

Het begin van de financiële crisis in 2008. Voor veel huishoudens is het niet direct merkbaar, voor bedrijven wel. Institutionele beleggers hebben minder geld te besteden en particulieren worden steeds kritischer met het

uitgeven van hun geld. Banken komen onder strenger toezicht te staan en grote instituten moeten strengere regels naleven. Kortom, het wordt moeilijk om in één keer een groot geldbedrag geïnvesteerd te krijgen.

Maar wat nou als dat niet meer nodig hoeft te zijn? Wat nou als niet in één keer een bedrag van vijftigduizend euro moet worden gefinancierd, maar er misschien wel honderd mensen bereid zijn vijfhonderd euro te investeren? Dat in principe ieder individu een kleine bijdrage kan leveren om de start van een nieuwe onderneming te steunen?

### **Binding met geldschietters**

De oprichters van CrowdAboutNow zagen toekomst in een verschuiving van grote bedragen en weinig investeerders, naar veel investeerders en kleine bedragen. In 2010 werd hun eerste succesvolle resultaat geboekt: Barista Wilco Admiraal weet samen met CrowdAboutNow genoeg mensen enthousiast te maken om een klein bedrag te lenen voor een espressomachine. Het zijn ook deze 'geldschietters' die hem de eerste nieuwe opdrachten leveren, zodat het op korte termijn vrij eenvoudig is om de leningen af te betalen. En dat is precies het stukje waar het volgens Tom Vroemen bij crowdfunding om draait. Financiers steken eigen geld in een onderneming, waardoor ze zich betrokken voelen bij 'hun' onderneming, er zit tenslotte een stukje geld van hunzelf in. Het geeft een gevoel van trots en verbondenheid. En daarmee heb je in één klap een kring van fans, klanten én reclamemakers.

Het is dan ook niet gek dat crowdfunding een enorme vlucht maakt. Het biedt ondernemers veel mogelijkheden en kansen. Niet alleen om geld op te halen, maar ook om in te spelen op betrokkenheid!

### **Weblog & visie**

Aansluitend op het [ondernemerscollege van Tom Vroemen](#) schreef Lorijn van Leersum, partner van [Baker Tilly Berk Corporate Finance](#), een [blog](#). Zijn visie?

"De bank is al lang niet meer de enige investeerder in het mkb. Geld komt ook via allerlei alternatieve kanalen, zoals crowdfunding. Een positieve ontwikkeling wat mij betreft. Zeker als je kiest voor een combinatie van financieringsbronnen. Gestapelde financiering is een slimme oplossing voor de mkb-ondernemer die op zoek is naar investeerders. Je spreidt de risico's en bent minder afhankelijk van de bank."